



Oggetto: Problematiche contrattuali nella sicurezza macchine/ Strumenti di prevenzione

Qualsiasi azienda ha sperimentato, almeno una volta nel corso della propria attività, la complessità delle situazioni e le difficoltà che una **contestazione** comporta, con aggravio di costi e con un notevole dispendio di tempo e risorse.

L'attuale situazione normativa non consente di avere certezze sull'esito di una controversia, se non sono stati adottati gli **strumenti più efficaci** per prevenirla.

L'assistenza di consulenti, tecnico e legale, sin nella fase contrattuale, è dunque essenziale per **prevenire contestazioni strumentali** e risolverle "in corso di **gestione commessa**"; l'intervento dell'esperto a contestazione avvenuta è infatti sempre più costoso e presenta margini di azione, e quindi di efficacia, molto più ristretti e limitati.

La complessità della normativa che sovrintende un contratto di compravendita di un impianto o macchinario in genere, richiede una serie di competenze specifiche sia per quanto riguarda la parte legale che per gli aspetti più propriamente "tecnici" della sicurezza e della conformità alle direttive comunitarie.

La **regolamentazione della parte tecnica e legale** deve quindi avvenire in modo coordinato e armonico, per far sì che entrambi gli aspetti complementari siano tra loro **perfettamente integrati** per assicurare i risultati attesi.

L'esperienza ormai consolidata e collaudata di Pier Giuseppe Ferrari di Pieffe Studio sas nella certificazione ed implementazione della "**direttiva macchine**", **marchio CE e conformità di prodotto**, si completa ora con l'esperienza maturata dall'Avv. Roberta Righi nell'ambito della **consulenza ed assistenza** nella gestione della contrattualistica nazionale ed internazionale, con una particolare attenzione alle **problematiche e alle contestazioni relative al settore dell'impiantistica e dei macchinari**.

In questa prospettiva, abbiamo deciso di unire le rispettive competenze, operando in perfetta collaborazione, per fornirVi una tutela ancora più qualificata (anche stragiudiziale, per perizie o accertamenti tecnici preventivi).

La **sinergia tra due professionisti consente di offrire ai clienti un servizio unico ed efficace**, che porta ad una significativa riduzione di tempi e costi, **eliminando possibili incomprensioni o incertezze operative** tra professionisti non affiancati.

I clienti che scelgono tale opportunità vengono infatti assistiti a 360° sin dalla fase genetica del rapporto contrattuale, grazie ad una approfondita e completa predisposizione della documentazione tecnica e legale che copra tutti gli aspetti indispensabili per garantire **una vendita od un acquisto sicuro**; e ciò risulta **particolarmente utile in caso di un insieme complesso da integrare** o da unire a impianti preesistenti. Al Cliente viene poi garantita una assistenza puntuale e tempestiva nella gestione delle fasi più delicate del contratto.

La stessa cura e professionalità integrata risulta poi indispensabile, in caso di contestazioni provenienti da Clienti, enti di controllo **o a seguito di incidenti con o senza infortuni**, scegliendo il referente tecnico più opportuno da attivare e da cui essere affiancati.

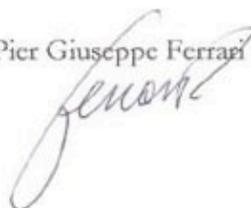
Certi del Vostro sicuro interesse sull'argomento, rimaniamo a disposizione per meglio illustrare le caratteristiche e le opportunità offerte dal servizio proposto.

Cordiali saluti.

Avv. Roberta Righi



Pier Giuseppe Ferrari



Visitando il sito www.pieffe-studio.com, alla voce "Prodotti", potrete consultare un estratto della **"Guida alla realizzazione del Fascicolo Tecnico" della direttiva macchine**, per deciderne l'acquisto e riceverlo.